



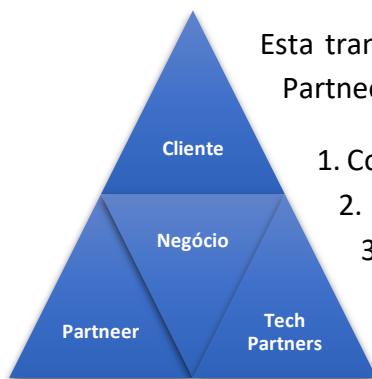
Processos de negócio em transformação digital



Transformação Digital. Para quê?

Para menor intervenção humana, maior produtividade, informação disponível em relação aos processos de negócio e para tomada de decisão em tempo real.

Abordagem

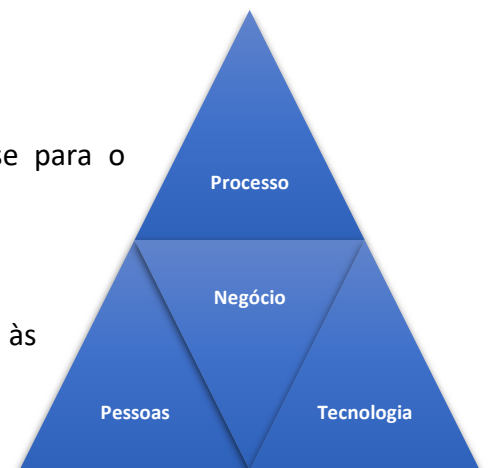


Esta transformação digital é executada numa dupla dimensão Cliente-Partner e Partner-Parceiros Tecnológicos:

1. Conhecer o negócio em análise (Cliente-Partner);
2. Interpretar os desafios de negócio (Cliente-Partner);
3. Traduzir os desafios de negócio em digital (Partner-Parceiros Tecnológicos)

Execução

1. Identificar os vetores críticos do processo em análise para o sucesso do negócio;
2. Observar as tarefas das pessoas no processo;
3. Conhecer a tecnologia ao serviço do processo;
4. Por fim, aplicar tecnologia “best of breed” ajustada às pessoas e ao processo;



Da Partner

A Partner, enquanto consultora de tecnologias de informação e comunicações (TIC) tem, como missão, escutar, conhecer e interpretar, em conjunto com os seus clientes, a especificidade do seu negócio. Acreditamos que só vivendo a competitividade dos clientes poderemos ajudar, sugerindo e recomendando telecomunicações e tecnologias de informação com impacto direto nos seus resultados.